

Collaborare per il successo reciproco

McAfee® è fortemente impegnata a offrire un vantaggio competitivo ai propri partner. L'ampia gamma di offerte, il marchio forte e riconoscibile e l'attenzione che dedichiamo all'espansione del mercato per i nostri prodotti fanno di McAfee il partner per eccellenza nel settore della sicurezza. Puoi contare su McAfee quale partner strategico per il successo e, lavorando fianco a fianco, possiamo proteggere i sistemi e le applicazioni più critici dei tuoi clienti, in modo che possano concentrarsi sul loro business.

Un programma creato pensando ai nostri Partner

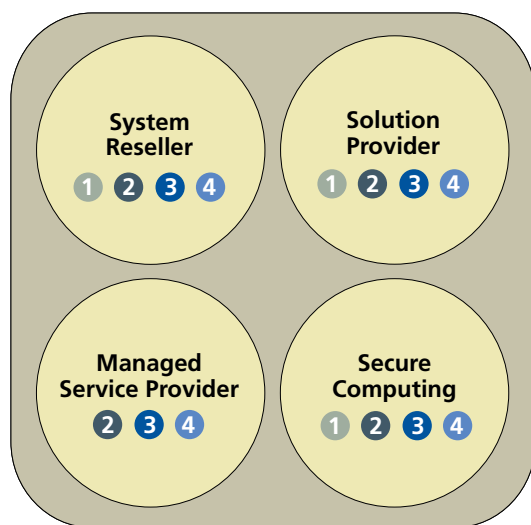
Il Programma di prima classe McAfee SecurityAlliance™ Global Partner fornisce una gamma completa di servizi e vantaggi a supporto del tuo specifico livello di adesione. Offriamo incentivi, rebate e strumenti di comarketing notevoli, oltre a offerte di training e certificazione per aiutarti ad accelerare la crescita del tuo giro d'affari. Con queste risorse e capacità a tua disposizione, l'unico limite saranno gli obiettivi che ti porrai tu stesso.

Varie categorie e livelli di partnership per differenziare la tua azienda

La tipologia di categoria McAfee SecurityAlliance e i livelli di partnership dicono ai tuoi clienti che sei dedicato ad aiutarli a soddisfare le loro mutevoli esigenze di sicurezza, cosicché possano concentrarsi meno sulla sicurezza e dedicare maggiore attenzione al business della loro azienda. La tipologia e lo status di partner ti contraddistinguono quale leader impegnato a soddisfare le esigenze di sicurezza dei tuoi clienti oggi e in futuro.



Categorie del programma per i partner – McAfee SecurityAlliance



System Reseller – Creata per rivenditori estremamente focalizzati e dedicati ad aiutare i clienti a soddisfare le loro esigenze di sicurezza in costante evoluzione. In prevalenza concentrati (ma non esclusivamente) sulla sicurezza dei sistemi, e con un focus elevato su vendite e marketing come approccio al mercato.

Solution Provider – Studiata per reseller tecnicamente competenti che offrono una o più aree di competenza nelle soluzioni per la sicurezza McAfee per affrontare problematiche legate alla protezione. Tipicamente più esperti dal punto di vista tecnico, possono avere una o più specializzazioni di quelle sotto elencate, possono avere un approccio commerciale orientato alle vendite oppure tecnico, con un focus sul supporto tecnologico, l'implementazione e/o i servizi.

Nota: I partner accreditati nella specializzazione di certificazione Data Protection possono solo rivendere a partner certificati Data Protection con la stessa autorizzazione.

Managed Service Provider – Offrono un'infrastruttura per il rilascio dei servizi, la crescita del business e il posizionamento nel mercato delle telecomunicazioni e dei service provider, fornendo soluzioni gestite per le specializzazioni di sicurezza in una o più di quelle elencate di seguito.

Secure Computing – Creato per reseller tecnicamente competenti che dispongono di competenze specifiche. Tipicamente più competenti dal punto di vista tecnico, possono avere o un approccio commerciale orientato alle vendite o tecnico, con un focus sul supporto tecnologico, l'implementazione e/o i servizi.

Nota: L'autorizzazione avviene in base alla nazione, con l'eccezione di:

- Livello di partnership EMEA Regional
- Categoria Managed Service Provider del programma dei partner

Gruppi di nazioni e definizioni

McAfee ha stabilito dei requisiti di impegno per la certificazione per riflettere la gamma differenziata di partner all'interno della regione. I partner possono avere una serie diversa di requisiti, come sotto descritto, sulla base della loro nazione di iscrizione al programma McAfee SecurityAlliance Exchange.

Definizioni per le nazioni del Gruppo A – Danimarca, Finlandia, Francia, Germania, Italia, Olanda, Regno Unito, Spagna e Svezia.

Definizioni per le nazioni del Gruppo B – Africa, Austria, Belgio, Europa dell'Est, Irlanda, Lussemburgo, Medio Oriente, Mediterraneo, Norvegia, Portogallo, Sud Africa e Svizzera.

Livelli di partnership per la partecipazione al programma

Il programma per i partner McAfee SecurityAlliance offre quattro livelli di partecipazione: EMEA Regional, Elite, Premier e Associate, ciascuno dei quali indica maggiori competenze tecniche e/o commerciali.

McAfee SecurityAlliance 1 EMEA Regional Partner

Un livello pan-Europeo, disponibile per quei partner che hanno la capacità di fornire e supportare le soluzioni McAfee a clienti di varie nazioni, con competenza nazionale presso le varie sedi locali del cliente.

McAfee SecurityAlliance 2 ElitePartner

Lo status di McAfee SecurityAlliance ElitePartner rappresenta il livello più alto della partnership che potrai raggiungere tramite un impegno solido e comprovato in termini di competenza, soddisfazione del cliente e crescita del giro d'affari. Gli ElitePartner ricevono il livello di privilegi e ricompense più elevato.

McAfee SecurityAlliance 3 PremierPartner

I PremierPartner McAfee SecurityAlliance si impegnano a lavorare insieme a McAfee per soddisfare le crescenti necessità di sicurezza dei clienti. Mediante investimenti in abilità, competenze e crescita del fatturato, i PremierPartner dimostrano un elevato livello di impegno facendo in modo che i clienti ricevano soluzioni e servizi di qualità eccezionalmente alta. La partecipazione a questo livello offre accesso a un livello medio di vantaggi.

McAfee SecurityAlliance 4 AssociatePartner

Come partecipante al livello base al programma, l'AssociatePartner McAfee SecurityAlliance dimostra il desiderio di fornire ai clienti soluzioni e tecnologie di qualità. Per essere sempre al corrente delle ultime soluzioni McAfee, i partner di questo livello hanno accesso a una serie di risorse online.

Specializzazioni di certificazione disponibili

Le specializzazioni di certificazione McAfee® riflettono la conoscenza, e il livello delle competenze, di un partner in una particolare area tecnologica. Il Programma di training e certificazione SecurityAlliance offre livelli diversi di conoscenza: Advocate, Professional e Expert, che forniscono un solido livello di base e un percorso di apprendimento progressivo. Queste specializzazioni si concentrano su aree tecnologiche specifiche e consentono ai partner di differenziarsi sul mercato.

Per i requisiti dettagliati del programma fare riferimento alla documentazione dedicata al SecurityAlliance Program all'indirizzo: http://www.mcafee.com/it/local_content/misc/partners/securityalliance_program_guidelines.pdf

Ottenendo le specializzazioni, i partner dimostrano di avere la conoscenza tecnica e/o commerciale dell'offerta di sicurezza di McAfee per offrire consulenza sulle soluzioni da adottare negli ambienti dei clienti.

Specializzazioni di certificazione disponibili				
System Security	Network Security	Risk & Compliance Management	Data Protection	Secure Computing

Le certificazioni disponibili, e i requisiti per i corsi associati, per le materie di studio Tecnico, Vendite o MAX sono consultabili tramite McAfee SecurityAlliance Exchange (MAX) all'interno del centro di eLearning per i Partner.

Prodotti disponibili	
Rivendita aperta (nessuna autorizzazione richiesta per vendere)	I partner possono distribuire i prodotti e i servizi McAfee come identificati nel listino prezzi McAfee attuale, aggiornato di tanto in tanto, ad eccezione di quei prodotti evidenziati per cui è richiesta l'Autorizzazione (a vendere) all'interno del listino prezzi McAfee disponibile dai distributori autorizzati.
Rivendita chiusa (richiesta autorizzazione per vendere)	I partner possono distribuire i prodotti e i servizi McAfee come identificati nel listino prezzi McAfee attuale, aggiornato di tanto in tanto, inclusi quei prodotti evidenziati per cui è richiesta l'Autorizzazione (a vendere) all'interno del listino prezzi McAfee disponibile dai distributori autorizzati.

Categorie del Programma SecurityAlliance e requisiti per il livello

Categoria del Programma	Solution Provider			
Definizioni per le nazioni del Gruppo A				
Danimarca, Finlandia, Francia, Germania, Italia, Olanda, Regno Unito, Spagna e Svezia				
Livello	EMEA Regional	Elite	Premier	Associate
Fatturato annuale	Non applicabile	Non applicabile	Non applicabile	Non applicabile
Prodotti disponibili	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta
Abilitazioni	<p>eLearning per le vendite per 10 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale</p> <p>Almeno 1 Sales Professional McAfee certificato in ogni sede legale, per specializzazione di certificazione</p> <p>eLearning tecnico per 6 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p> <p>Per i prodotti Data Protection, completamento di un training tecnico in aula per 3 persone. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>Copertura geografica; una sede legale in almeno 4 nazioni in EMEA (definita da McAfee come Europa, Medio Oriente & Africa)</p> <p>Sedi legali, ed altre filiali aventi diritto, devono essere accreditate con McAfee tramite il programma per i partner SecurityAlliance, per poter accedere a qualsiasi beneficio derivante dalla partnership.</p>	<p>eLearning per le vendite per 5 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale</p> <p>eLearning tecnico per 3 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p> <p>Per i prodotti Data Protection, completamento di un training tecnico in aula per 2 persone. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p>	<p>eLearning per le vendite per 3 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale</p> <p>eLearning tecnico per 2 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p> <p>Per i prodotti Data Protection, completamento di un training tecnico in aula per 1 persona. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p>	<p>Solo registrazione web</p>
Requisiti	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale regionale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale • Contatto regionale della sede centrale/ Responsabile del Partner designato 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano CHAMP annuale • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano CHAMP annuale • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	

Categorie del Programma SecurityAlliance e requisiti per il livello

Categoria del Programma	System Reseller			
Definizioni per le nazioni del Gruppo A				
Danimarca, Finlandia, Francia, Germania, Italia, Olanda, Regno Unito, Spagna e Svezia				
Livello	EMEA Regional	Elite	Premier	Associate
Fatturato annuale	Ordini per un valore di 5.000.000 dollari a McAfee	Ordini per un valore di 500.000 dollari a McAfee	Ordini per un valore di 150.000 dollari a McAfee	
Prodotti disponibili	Rivendita aperta	Rivendita aperta	Rivendita aperta	
Abilitazioni	<p>eLearning per le vendite per 30 persone ciascuna certificata nella specializzazione System Security, al livello Professionale</p> <p>Almeno 1 Sales Professional McAfee certificato in ogni sede legale, con 1 specializzazione</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p> <p>Copertura geografica; una sede legale in almeno 4 nazioni in EMEA (definita da McAfee come Europa, Medio Oriente & Africa)</p> <p>Sedi legali, ed altre filiali aventi diritto, devono essere accreditate con McAfee tramite il programma per i partner SecurityAlliance, per poter accedere a qualsiasi beneficio derivante dalla partnership.</p>	<p>eLearning per le vendite per 5 persone ciascuna certificata nella specializzazione System Security, al livello Professionale</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p>	<p>eLearning per le vendite per 3 persone ciascuna certificata nella specializzazione System Security, al livello Professionale</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p>	<p>Solo registrazione web</p>
Requisiti	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale regionale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale • Contatto regionale della sede centrale/ Responsabile del Partner designato 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano CHAMP annuale • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano CHAMP annuale • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	

Categorie del Programma SecurityAlliance e requisiti per il livello

Categoria del Programma	Managed Service Provider		
Definizioni per le nazioni del Gruppo A			
Danimarca, Finlandia, Francia, Germania, Italia, Olanda, Regno Unito, Spagna e Svezia			
Livello	Elite	Premier	Associate
Fatturato annuale	Ordini per un valore di 500.000 dollari in Managed Service Provider (MSP)	Non applicabile	Non applicabile
Prodotti disponibili	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta
Abilitazioni	<p>eLearning tecnico per 3 persone, per specializzazione di certificazione utilizzata in qualsiasi offerta di servizio dal MSP, al livello Professionale.</p> <p>Per i prodotti Data Protection, completamento di un training tecnico in aula per 2 persone. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>Per i prodotti Secure Computing, certificazione tecnica (training in aula, esame e superamento test d'implementazione) per 3 persone, per qualsiasi dei seguenti prodotti: McAfee Email Gateway, McAfee Web Gateway, McAfee Firewall Enterprise o McAfee Network User Behavior Analysis. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p>	<p>eLearning tecnico per 2 persone, per specializzazione di certificazione utilizzata in qualsiasi offerta di servizio dal MSP, al livello Professionale</p> <p>Per i prodotti Data Protection, completamento di un training tecnico in aula per 1 persona. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>Per i prodotti Secure Computing, certificazione tecnica (training in aula, esame e superamento test d'implementazione) per 2 persone, per qualsiasi dei seguenti prodotti: McAfee Email Gateway, McAfee Web Gateway, McAfee Firewall Enterprise o McAfee Network User Behavior Analysis. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p>	Solo registrazione web
Servizi	L'MSP deve possedere e mantenere il proprio SOC e/o NOC E fornire supporto tecnico di livello 1 e livello 2 (prima e seconda linea) agli utenti finali	L'MSP deve possedere e mantenere il proprio SOC e/o NOC E fornire supporto tecnico di livello 1 e livello 2 (prima e seconda linea) agli utenti finali	
Requisiti	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano CHAMP annuale • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano CHAMP annuale • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	



Categorie del Programma SecurityAlliance e requisiti per il livello

Categoria del Programma	Secure Computing			
Definizioni per le nazioni del Gruppo A				
Danimarca, Finlandia, Francia, Germania, Italia, Olanda, Regno Unito, Spagna e Svezia				
Livello	EMEA Regional	Elite	Premier	Associate
Fatturato annuale	Ordini per un valore di 3.500.000 dollari a McAfee	Ordini per un valore di 800.000 dollari a McAfee	Ordini per un valore di 400.000 dollari a McAfee	Non applicabile
Prodotti disponibili	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta
Abilitazioni	<p>eLearning per le vendite per 4 persone, per specializzazione di certificazione Secure Computing, al livello Professionale.</p> <p>Certificazione tecnica (training in aula, esame e superamento test d'implementazione) per 6 persone, per qualsiasi dei seguenti prodotti: McAfee Email Gateway, McAfee Web Gateway, McAfee Firewall Enterprise o McAfee Network User Behavior Analysis. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>MAX Partner Portal: 1 certificazione MAX</p> <p>Copertura geografica; una sede legale in almeno 4 nazioni in EMEA (definita da McAfee come Europa, Medio Oriente & Africa)</p> <p>Almeno 1 Sales Professional McAfee certificato in ogni sede legale, per specializzazione di certificazione.</p> <p>Sedi legali, ed altre filiali aventi diritto, devono essere accreditate con McAfee tramite il programma per i partner SecurityAlliance, per poter accedere a qualsiasi beneficio derivante dalla partnership.</p>	<p>eLearning per le vendite per 3 persone, per specializzazione di certificazione Secure Computing, al livello Professionale.</p> <p>Certificazione tecnica (training in aula, esame e superamento test d'implementazione) per 3 persone, per qualsiasi dei seguenti prodotti: McAfee Email Gateway, McAfee Web Gateway, McAfee Firewall Enterprise o McAfee Network User Behavior Analysis. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>MAX Partner Portal: 1 certificazione MAX</p>	<p>eLearning per le vendite per 2 persone, per specializzazione di certificazione Secure Computing, al livello Professionale.</p> <p>Certificazione tecnica (training in aula, esame e superamento test d'implementazione) per 2 persone, per qualsiasi dei seguenti prodotti: McAfee Email Gateway, McAfee Web Gateway, McAfee Firewall Enterprise o McAfee Network User Behavior Analysis. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>MAX Partner Portal: 1 certificazione MAX</p>	Non applicabile
Requisiti	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale regionale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale • Contatto regionale della sede centrale/Responsabile del Partner designato 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	

Categorie del Programma SecurityAlliance e requisiti per il livello

Categoria del Programma	Solution Provider			
Definizioni per le nazioni del Gruppo B				
Africa, Austria, Belgio, Europa dell'Est, Irlanda, Lussemburgo, Medio Oriente, Mediterraneo, Norvegia, Portogallo, Sud Africa e Svizzera				
Livello	EMEA Regional	Elite	Premier	Associate
Fatturato annuale	Non applicabile	Non applicabile	Non applicabile	
Prodotti disponibili	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta e chiusa	
Abilitazioni	<p>eLearning per le vendite per 10 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale.</p> <p>Almeno 1 Sales Professional McAfee certificato in ogni sede legale, per specializzazione di certificazione</p> <p>eLearning tecnico per 6 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale.</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p> <p>Per i prodotti Data Protection, completamento di un training tecnico in aula per 3 persone. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>Copertura geografica; una sede legale in almeno 4 nazioni in EMEA (definita da McAfee come Europa, Medio Oriente & Africa)</p> <p>Sedi legali, ed altre filiali aventi diritto, devono essere accreditate con McAfee tramite il programma per i partner SecurityAlliance, per poter accedere a qualsiasi beneficio derivante dalla partnership.</p>	<p>eLearning per le vendite per 3 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale.</p> <p>eLearning tecnico per 2 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale.</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p> <p>Per i prodotti Data Protection, completamento di un training tecnico in aula per 1 persona. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p>	<p>eLearning per le vendite per 2 persone, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale.</p> <p>eLearning tecnico per 1 persona, per specializzazione di certificazione, al livello Professionale.</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p> <p>Per i prodotti Data Protection, completamento di un training tecnico in aula per 1 persona. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p>	Solo registrazione web
Requisiti	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale regionale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale • Contatto regionale della sede centrale/ Responsabile del Partner designato 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano CHAMP annuale • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano CHAMP annuale • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	

Categorie del Programma SecurityAlliance e requisiti per il livello

Categoria del Programma	System Reseller			
Definizioni per le nazioni del Gruppo B				
Africa, Austria, Belgio, Europa dell'Est, Irlanda, Lussemburgo, Medio Oriente, Mediterraneo, Norvegia, Portogallo, Sud Africa e Svizzera				
Livello	EMEA Regional	Elite	Premier	Associate
Fatturato annuale	5.000.000 USD	250.000 USD	100.000 USD	
Prodotti disponibili	Rivendita aperta	Rivendita aperta	Rivendita aperta	
Abilitazioni	<p>eLearning per le vendite per 30 persone, ciascuna certificata nella specializzazione System Security, al livello Professionale.</p> <p>Almeno 1 Sales Professional McAfee certificato in ogni sede legale, con 1 specializzazione</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p> <p>Copertura geografica; una sede legale in almeno 4 nazioni in EMEA (definita da McAfee come Europa, Medio Oriente & Africa)</p> <p>Sedi legali, ed altre filiali aventi diritto, devono essere accreditate con McAfee tramite il programma per i partner SecurityAlliance, per poter accedere a qualsiasi beneficio derivante dalla partnership.</p>	<p>eLearning per le vendite per 3 persone, ciascuna certificata nella specializzazione System Security, al livello Professionale.</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p>	<p>eLearning per le vendite per 2 persone, ciascuna certificata nella specializzazione System Security, al livello Professionale.</p> <p>MAX Partner Portal 1 certificazione MAX</p>	<p>Solo registrazione web</p>
Requisiti	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale regionale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale • Contatto regionale della sede centrale/ Responsabile del Partner designato 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano CHAMP annuale • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano CHAMP annuale • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	

Categorie del Programma SecurityAlliance e requisiti per il livello

Categoria del Programma	Managed Service Provider		
Definizioni per le nazioni del Gruppo B			
Africa, Austria, Belgio, Europa dell'Est, Irlanda, Lussemburgo, Medio Oriente, Mediterraneo, Norvegia, Portogallo, Sud Africa e Svizzera			
Livello	Elite	Premier	Associate
Fatturato annuale	250.000 USD in fatturato MSP	Non applicabile	Non applicabile
Productos disponibles	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta
Abilitazioni	<p>eLearning tecnico per 2 persone, per specializzazione di certificazione utilizzata in qualsiasi offerta di servizio dal MSP, al livello Professionale.</p> <p>Per i prodotti Data Protection, completamento di un training tecnico in aula per 1 persona. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>Per i prodotti Secure Computing, certificazione tecnica (training in aula, esame e superamento test d'implementazione) per 3 persone, per qualsiasi dei seguenti prodotti: McAfee Email Gateway, McAfee Web Gateway, McAfee Firewall Enterprise o McAfee Network User Behavior Analysis. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p>	<p>eLearning tecnico per 1 persona, per specializzazione di certificazione utilizzata in qualsiasi offerta di servizio dal MSP, al livello Professionale.</p> <p>Per i prodotti Data Protection, completamento di un training tecnico in aula per 1 persona. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>Per i prodotti Secure Computing, certificazione tecnica (training in aula, esame e superamento test d'implementazione) per 2 persone, per qualsiasi dei seguenti prodotti: McAfee Email Gateway, McAfee Web Gateway, McAfee Firewall Enterprise o McAfee Network User Behavior Analysis. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p>	Solo registrazione web
Servizi	L'MSP deve possedere e mantenere il proprio SOC e/o NOC E fornire supporto tecnico di livello 1 e livello 2 (prima e seconda linea) agli utenti finali	L'MSP deve possedere e mantenere il proprio SOC e/o NOC E fornire supporto tecnico di livello 1 e livello 2 (prima e seconda linea) agli utenti finali	
Requisiti	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	



Categorie del Programma SecurityAlliance e requisiti per il livello

Categoria del Programma	Secure Computing			
Definizioni per le nazioni del Gruppo B				
Africa, Austria, Belgio, Europa dell'Est, Irlanda, Lussemburgo, Medio Oriente, Mediterraneo, Norvegia, Portogallo, Sud Africa e Svizzera				
Livello	EMEA Regional	Elite	Premier	Associate
Fatturato annuale	Ordini per un valore di 3.500.000 dollari a McAfee	Ordini per un valore di 400.000 dollari a McAfee	Ordini per un valore di 200.000 dollari a McAfee	Non applicabile
Prodotti disponibili	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta e chiusa	Rivendita aperta
Abilitazioni	<p>eLearning per le vendite per 4 persone, per specializzazione di certificazione Secure Computing, al livello Professionale.</p> <p>Certificazione tecnica (training in aula, esame e superamento test d'implementazione) per 6 persone, per qualsiasi dei seguenti prodotti: McAfee Email Gateway, McAfee Web Gateway, McAfee Firewall Enterprise o McAfee Network User Behavior Analysis. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>MAX Partner Portal: 1 certificazione MAX</p> <p>Copertura geografica; una sede legale in almeno 4 nazioni in EMEA (definita da McAfee come Europa, Medio Oriente & Africa)</p> <p>Almeno 1 Sales Professional McAfee certificato in ogni sede legale, per specializzazione di certificazione.</p> <p>Sedi legali, ed altre filiali aventi diritto, devono essere accreditate con McAfee tramite il programma per i partner SecurityAlliance, per poter accedere a qualsiasi beneficio derivante dalla partnership.</p>	<p>eLearning per le vendite per 3 persone, per specializzazione di certificazione Secure Computing, al livello Professionale.</p> <p>Certificazione tecnica (training in aula, esame e superamento test d'implementazione) per 3 persone, per qualsiasi dei seguenti prodotti: McAfee Email Gateway, McAfee Web Gateway, McAfee Firewall Enterprise o McAfee Network User Behavior Analysis. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>MAX Partner Portal: 1 certificazione MAX</p>	<p>eLearning per le vendite per 2 persone, per specializzazione di certificazione Secure Computing, al livello Professionale.</p> <p>Certificazione tecnica (training in aula, esame e superamento test d'implementazione) per 2 persone, per qualsiasi dei seguenti prodotti: McAfee Email Gateway, McAfee Web Gateway, McAfee Firewall Enterprise o McAfee Network User Behavior Analysis. Prezzo e durata come descritti nell'attuale listino prezzi McAfee.</p> <p>MAX Partner Portal: 1 certificazione MAX</p>	Non applicabile
Requisiti	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale regionale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale • Contatto regionale della sede centrale/Responsabile del Partner designato 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	<ul style="list-style-type: none"> • Contatto tecnico designato in MAX • Contatto marketing designato in MAX • Piano annuale CHAMP • Accordo di partnership firmato da McAfee e dal Partner • Qualificazione annuale 	

Vantaggi del Programma

Vantaggi per il Partner per Livello	EMEA Regional	Elite	Premier	Associate
Copertura/Supporto				
<i>Executive Management</i>	Designato	Designato		
<i>Account Management</i>	Designato	Designato	Condiviso	Telefonico e online
Crescita e Redditività				
<i>Accesso a contatti commerciali qualificati</i>	•	•	•	Selezionato
<i>Ricerca di partner (riferimenti)*</i>		•	•	
<i>Idoneità ai Fondi Marketing (MDF)</i>	•	•	Selezionato	
<i>Idoneità ai rebate*</i>	•	•	•	
<i>Idoneità per la registrazione dei deal*</i>	•	•	•	
<i>Idoneità al Programma Incentivi per i partner</i>	•	•	•	•
<i>Offerta di servizi di sicurezza per i partner</i>	•	•	•	•
<i>Accesso al sito web per i partner MAX</i>	•	•	•	•
Abilitazione				
<i>Training/Certificazione online commerciale e tecnica (Gratuita)</i>	•	•	•	•
<i>Accesso al Global Support Labs</i>	•	•	•	•
<i>Deployment Assistance Program</i>	•	•	•	
<i>Accesso guidato ai tool di vendita e servizi</i>	•	•	•	•
<i>Supporto tecnico</i>	Account manager del supporto designato, accesso 24/7 agli specialisti di prodotto e al portale di servizi Web per la categoria Solution Provider. Account manager del supporto designato, accesso 24/7 agli specialisti di prodotto e al portale di servizi Web per la categoria System Reseller.	Account manager del supporto designato, accesso 24/7 agli specialisti di prodotto e al portale di servizi Web.	Supporto tecnico telefonico e accesso al portale di servizi web 24/7.	Accesso al portale di servizi web.
<i>RFP/Proposal Response Tool</i>	•	•	•	•
<i>Software non destinato alla vendita (soggetto a limitazioni)</i>	•	•	•	Security Action Pack
<i>Accesso a strumenti di generazione della domanda personalizzabili e a documentazione commerciale elettronica</i>	•	•	•	•
Comunicazioni				
<i>Coinvolgimento di customer testimonial (Selezionati)</i>	•	•		
<i>Idoneità a partecipare a eventi (Comitati forum, convegni)</i>	•	•	•	Selezionato
<i>e-Communications</i>	•	•	•	•

* Tali vantaggi non sono disponibili per le categorie/tipi di partner del programma Managed Service Provider e Secure Computing

Risorse dedicate ti aiutano a soddisfare le esigenze del tuo cliente

In qualità di partner McAfee SecurityAlliance, potrai accedere a una ricca gamma di servizi e vantaggi per supportare il tuo livello di partecipazione.

Gold Technical Support –

McAfee Customer Care offre il massimo della protezione per i nostri clienti, garantendo l'accesso ai nostri team di Customer Care, in qualunque momento ce ne sia la necessità. Per i clienti software, l'opzione standard offerta in bundle è il Supporto Tecnico Gold, che include supporto telefonico 24 ore al giorno, 365 giorni all'anno e accesso ai vari contenuti e servizi di supporto disponibili online tramite il Service Portal. Abbiamo concentrato il nostro Supporto Tecnico Gold in quattro centri operativi in tutto il mondo. In EMEA il nostro centro di supporto ha sede a Aylesbury.

Platinum Technical Support –

Il supporto tecnico McAfee Platinum offre un piano di supporto più proattivo per ottimizzare le prestazioni del prodotto e massimizzare l'operatività dell'azienda. Il supporto tecnico McAfee Platinum offre tutti i vantaggi del supporto Gold quali l'accesso al portale di servizio, supporto telefonico 24/7/365 e aggiornamenti software ma fornisce inoltre un Support Account Manager (SAM) regionale designato, un "customer advocate" che offre supporto durante le business review e assistenza per la pianificazione delle soluzioni, e accesso 24/7 agli specialisti di prodotto che sono tecnici certificati con un'approfondita competenza sui prodotti per aiutare a risolvere rapidamente problematiche tecniche.

McAfee SecurityAlliance eXchange (MAX) –

La dorsale della nostra infrastruttura di gestione della relazione con i partner ti permette di utilizzare i seguenti tool online:

- Accesso a lead di vendita online qualificate da McAfee (PremierPartner e ElitePartner)
- Controllo dei dati relativi ai rinnovi del cliente, diritti e ordini
- Registrazione delle opportunità (Partner di livello Elite e Premier)
- Status accettazione ordini in tempo reale

- Portale web dedicato ai soli Partner per un accesso 24/7 alle risorse all'indirizzo www.mcafee.com/em/partners

Training e certificazione –

Usufruire dei nostri incredibili corsi di eLearning e certificazione dei partner non potrebbe essere più semplice. Completamente integrate in MAX, le certificazioni tecniche e commerciali sono disponibili online. Questi corsi flessibili sono disponibili gratuitamente per i nostri partner.

Supporto tecnico –

Il McAfee Global Support Lab è un laboratorio reale attrezzato con le più recenti tecnologie McAfee.

I partner possono pianificare, testare, educare e dimostrare i più recenti prodotti hardware e software McAfee per supportare le implementazioni di sicurezza di rete dei tuoi clienti. Inoltre, il nostro Deployment Assistance Program (DAP) fornisce servizi di supporto remoto avanzati per l'installazione presso il cliente per aiutare a prevenire i problemi prima e durante un'implementazione critica – e una ripresa rapida se si verificano problemi.

Guide alla fornitura dei servizi

– Queste guide rapide, disponibili gratuitamente, ti consentono di rimarchiare, definire i prezzi, vendere e fissare appuntamenti per i servizi professionali utilizzando una metodologia McAfee definita.

Queste guide passo-passo ti aiutano a generare nuove fonti di fatturato e ad aumentare i margini creando un'offerta di servizi pre-definita e a pagamento che può ampliare la relazione con il cliente e incrementare le tue percentuali di successo.

Software* di valutazione –

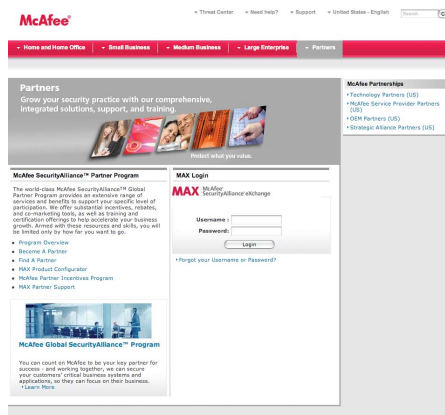
Un'esperienza di prima mano con i nostri prodotti può offrirti rapidamente la conoscenza del prodotto e le competenze tecniche necessarie per vendere in modo efficace le nostre soluzioni. E con il software di valutazione McAfee, puoi testare e utilizzare le soluzioni di sicurezza McAfee all'interno della tua azienda.

McAfee RFP/proposal response tool –

Questo tool commerciale semplice da utilizzare aiuta il tuo team di vendita a rispondere alle proposte del cliente in modo veloce sfruttando le best practice comprovate di McAfee. E' disponibile immediatamente sul nostro sito web MAX, così avrai sempre accesso alle informazioni di prodotto McAfee più attuali.

Supporto MAX –

Il Supporto MAX permette ai nostri clienti di creare richieste di servizio con l'opzione di consentirne la visibilità ai loro Partner preferiti per collaborare su problematiche, progressi e soluzioni. I partner possono inoltre creare e tracciare le richieste di servizio per i loro clienti. MAX invierà automaticamente una notifica via email al contatto del cliente, mantenendolo aggiornato sui nostri sforzi per risolvere e velocizzare i suoi fabbisogni in termini di supporto.



*Partner di livello EMEA Regional, Elite e Premier.

Profilo

McAfee protegge ciò che è importante per ciascuno di noi. Che si tratti di fotografie e musica di un singolo utente domestico, o documentazione confidenziale di una grande azienda multinazionale, McAfee fornisce soluzioni innovative per una gestione del rischio di sicurezza completa. Tali soluzioni integrate bloccano gli attacchi e prevencono malfunzionamenti, riducendo la complessità delle attività di implementazione e gestione. Così anche le piccole aziende possono sfruttare la tecnologia più avanzata e le grandi aziende possono mantenere la conformità a policy e normative. Le minacce odierne sono sempre più tenaci e gli aggressori sono sempre più scaltri. Per quasi due decenni, McAfee ha continuato a fornire protezione cui si sono affidati milioni di persone in tutto il mondo. Maggiori informazioni su McAfee e i suoi prodotti sono disponibili all'indirizzo www.mcafee.com/it.

Una filosofia basata sulle prestazioni

McAfee comprende il ruolo vitale ricoperto dai propri partner nel riconoscere le mutevoli esigenze dei propri clienti reciproci e nel commercializzare premiate soluzioni di sicurezza. McAfee SecurityAlliance si basa su quattro principi fondamentali:

- Reddittività reciproca
- Possibilità di crescita ottimale
- Soluzioni commitment-based
- Ferma dedizione al successo dei nostri partner

Applicando questi ideali al nostro processo decisionale, forniamo un programma di prim'ordine che aiuta i nostri partner a creare aziende più solide e più vincenti. Non prendiamo mai una decisione senza prima valutare come si adatta agli obiettivi riflessi nei quattro seguenti principi chiave. E quando ti aiutiamo a raggiungere i tuoi obiettivi, vinciamo anche noi. Questo è ciò che noi intendiamo con "collaborare per il successo insieme a McAfee" - ed è ciò che promettiamo. Punto.

Aderisci al Programma per i Partner EMEA McAfee SecurityAlliance

Per saperne di più su McAfee SecurityAlliance o per aderire al programma, contatta il nostro numero telefonico internazionale gratuito **00800 12255624**, o visita il sito www.mcafeesecurityalliance.com